

BIOINDUSTRIA AMAZÓNICA

Por: Wilfredo Meza Aguilar

RECURSO : FLORES TROPICALES Y FOLLAJE (Heliconias, Gingers y Follaje).

CADENA DE VALOR

I. PROCESO PRODUCTIVO (Fase agrícola)

- Establecimiento de plantación
 - Preparación de terreno
 - Siembra de rizomas (plantas)

- Manejo cultural
 - Limpieza
 - Podas y raleos
 - Manejo de plagas
 - Abonamiento

- Cosecha y post cosecha
 - Recolección
 - Tratamiento post cosecha
 - Selección y embalaje

II. ACTIVIDADES CONEXAS

- Transporte a mercados
 - Trámites de exportación (Certificados Fitosanitario y de Origen)
 - Trámites de aduana
 - Seguro y transporte

- Cajas y embalaje
 - Cajas impresas
 - Papel de envoltura, en bobinas
 - Bandas elásticas

- Conexión a mercados
 - Viaje de prospección de mercados
 - Web site, e- mail
 - Fax y teléfono

FORTALEZAS Y DEBILIDADES EN CADA PUNTO DE LA CADENA DE VALOR

ESTABLECIMIENTO DE PLANTACIÓN (Fase agrícola)

Fortalezas

- Ecología y clima adecuados para el cultivo (Alta pluviosidad)
- Bajo nivel de incidencia de plagas
- Mano de obra disponible
- Tecnologías de producción conocidas
- Productores con conocimiento del know how y experiencia en floricultura
- Existencia de germoplasma (Banco de plantas) de especies comerciales obtenidas de nuestros bosques y de otros países con ecosistemas similares al nuestro.

Debilidades

- No conocidas

MANEJO CULTURAL (Fase agrícola)

Fortalezas

- Personal con conocimiento de las labores propias de la actividad
- Existen controladores de plagas en forma natural
- Existencia de agroquímicos biodegradables y conocimiento de su uso .
- Existencia de abono orgánico en la zona (Gallinaza y humus de lombricultura)

Debilidades

- No conocidas

COSECHA Y POST COSECHA (Fase agrícola)

Fortalezas

- Personal disponible y adecuado (de preferencia mujeres)
- No requiere gran inversión en instalaciones de pozas de lavado. Se utilizan materiales y equipos simples y de fácil adquisición. El trabajo, inicialmente puede ser manual.
- Existe producción nacional de cajas y envases para la cosecha y empaquetado.

Debilidades

- Se requiere más capacitación en técnicas de tratamiento post cosecha (fisiología post cosecha) para dar mayor duración a las flores y follaje (Base life) en estantería.

TRANSPORTE A MERCADOS

Fortalezas

- Facilidad de trámites de exportación en la localidad
- Facilidad aeroportuaria (Aeropuerto internacional)

Debilidades

- Precios de flete por transporte de carga, muy elevados
- No existen vuelos directos de aviones de transporte de carga de Iquitos al exterior.
- El transporte de carga al exterior requiere de transbordo en Lima, lo cual incrementa costos y riesgos.

ADQUISICIÓN DE CAJAS Y EMBALAJE

Fortalezas

- Existe producción nacional de cajas con calidad requerida para la exportación (Cajas con proceso de plastificado y sin él)

Debilidades

- El costo de cajas se incrementa con el transporte desde Lima (No significativo en el cálculo global de costos)

CONEXIÓN A MERCADOS

Fortalezas

- Facilidades de comunicación rápida vía E-mail, Internet
- Facilidad de contacto directo del productor al comercializador final (se rompe la intermediación del broker)
- Conocimiento de la demanda de estas especies en el mercado internacional de flores (mediante contactos directos y visitas técnico comerciales recibidas por experto floricultor del gobierno de Holanda en tres oportunidades)

Debilidades

- No conocidas

ASPECTOS CONSIDERADOS CRÍTICOS QUE HAY QUE RESOLVER

- **FINANCIAMIENTO**

Elevadas tasas de interés en el mercado financiero local, los intereses superan en promedio el 40% al año.

- **TRANSPORTE**

Transporte aéreo de carga con fletes altos, precios promedio de S/. 1.80 por kilogramo de Iquitos a Lima y de U.S.\$ 4.00 o 5.00 al exterior.

- **CAPACITACIÓN COMPLEMENTARIA**

Se requiere cierta capacitación en labores de post cosecha (uso de nuevas tecnologías). Estas se incorporarían fácilmente y completarían el manejo total de estas especies para la exportación.

COSTOS ESTIMADOS DE LA ACTIVIDAD

LABORES DE ESTABLECIMIENTO (PARA 1 ha EN 6 MESES)

- | | | |
|---|--------|----------|
| • Preparación de terreno | U.S.\$ | 180.00 |
| • Alineamiento y preparación de hoyos | | 150.00 |
| • Siembra | | 150.00 |
| • Fertilización | | 200.00 |
| • Material de propagación (Rizomas) producidas previamente en la empresa. | | 6,000.00 |
| • Otros gastos (Transporte, herramientas, etc.) | | 320.00 |

MANEJO CULTURAL

- | | | |
|---|--|----------|
| • Cultivos, poda, raleo, manejo de plagas y fertilización (4 trabajadores permanentes y 1 técnico supervisor) | | 3,000.00 |
|---|--|----------|

COSECHA Y POST COSECHA

- Recolección, tratamiento post cosecha, selección y embalaje 300.00

TRANSPORTE

- Cosecha inicial a los 6 meses 2,000 flores (equivalente a 333 kg). Flete al exterior 1,332.00

PRECIOS DE VENTA DE LOS PRODUCTOS

- En Lima: precios de mayorista , flores tamaño large S/. 2.00 cada una y S/. 0.50 las de tamaño small.
- En el exterior: precios de mayorista, flores tamaño large U.S.\$ 3.00 cada una y \$ 1.00 las de tamaño small (precio de mayorista, precio de detallista es mayor).

TRABAJADORES INVOLUCRADOS (PARA 1 ha)

- 5 trabajadores permanentes (para labores culturales)
- 1 técnico supervisor (puede ser el propietario)
- 10 trabajadores, una vez por semana (selección y tratamiento post cosecha)
- 4 trabajadores para habilitación inicial del terreno
- 2 trabajadores para transporte
- No se indican puestos de trabajo en otras actividades conexas (trámites de aduana y servicios de trámites de exportación y otros).

EMPRESARIOS QUE TRABAJAN CON FLORES TROPICALES

- FLOREXPORT Asociación de Productores y Exportadores de Flores Tropicales y Follaje de Loreto , Repres. Ing. Wilfredo Meza Aguilar.
- BIOFOREST E.I.R.L. Representante: Ing. Wilfredo Meza Aguilar
- CAMPO Y JARDÍN Representante: Sr. Otto Ovenhausen Pinedo
- CAMPFOR S.R.L. Representante: Ing. Ítalo Cardama Vásquez
- RECREO SHUSHUNA: Representante: Sr. Jaime Boria Rubio
- Sra. Margarita Ríos Ch.

NOTA: Existen otras empresas como CEPTENA y personas individuales que han manifestado interés en la producción y exportación de Heliconias, Gingers y Follaje, sin embargo la actividad se encuentra en su fase de inicio y maduración.

**RESUMEN DE DATOS SOBRE PRODUCCIÓN DE FLORES TROPICALES
CON ÉNFASIS EN HELICONIAS, GINGERS Y FOLLAJE AL 2012.**

(Cálculo para 10 años)

Mano de obra en fase primaria.

10 trabajadores por ha/año x 50 ha x 10 años500 trabajadores.

Mano de obra en fase de transformación.

10 trabajadores por ha/año x 50 ha x 10 años.....500 trabajadores.

Nota: No se incluye No. de trabajadores en actividades conexas como transporte, fabricación de cajas y artículos de embalaje, trámites y otros.

Generación de divisas en 10 años

Por venta de flores cortadas: 67,000 tallos x ha x 50 ha x 10 años 33'500,000 tallos

33'500,000 tallos x U.S. \$ 0.50 (precio F.O.B promedio)U.S.\$ 16'750,000

Población beneficiada

2500 personas en el área de Iquitos. No incluye efecto multiplicador de la actividad en otros puntos del eje Iquitos Marañón ni áreas de otras zonas de la Amazonía Peruana.

Descentralización

La generación de divisas por actividades rentables ocasiona la descentralización del área mediante su autoabastecimiento económico.

Beneficios colaterales

General otras actividades productivas colaterales como la investigación, productos secundarios de la actividad como la obtención de esencias o aromas de los gingers, papel de la abundante hojarasca de las heliconias o platanillos, venta de rizomas, o plántulas de cultivo de tejidos. Asimismo se generan actividades conexas como la producción de cajas, papel reciclado para embalaje y otros relacionados a la exportación.

Impacto social

Mejoramiento de los niveles de vida, por el ingreso de divisas, del agricultor que actualmente practica una agricultura meramente de subsistencia y se mantiene en la extrema pobreza. Genera adicionalmente trabajo para la mujer y los jóvenes por ser una actividad poco estresante y agotadora, es un trabajo agradable. Puede incorporar a la actividad agrícola al rubro exportador del país.

Impacto ecológico

La actividad previene el deterioro indiscriminado del bosque, actual medio de subsistencia de los agricultores pobres que combinan necesariamente su producción de subsistencia con la extracción permanente de los recursos del bosque o tala del mismo para nuevos cultivos tradicionales.

El impacto ecológico se minimizaría concentrando la actividad en áreas pequeñas y con mayor rentabilidad. En consecuencia frenaría el deterioro acelerado de los bosques en el eje Iquitos – Marañón.

No se incluye No. de trabajadores en actividades conexas como: transporte, confección de cajas y artículos de embalaje, trámites y otros.